

BUILD FAST. RUN LONG.

企画からクラウド運用まで、ひとつのチームで担うシステム開発会社

2010年設立 | 実績 p.4-5 | 料金 p.7

● 何を頼める会社か

- 01 バイブコーディング・AIで作ったアプリを、本番で使えるようにしたい
- 02 業務を自動化したい、AIエージェントを作りたい
- 03 会員サイト・サブスク決済のサービスを立ち上げたい
- 04 業務システム・Web基盤をつくる、つくり直す
- 05 他社が作ったシステムを引き継いで、立て直したい
- 06 クラウド移行・AWSコスト削減・運用保守を任せたい
- 07 Webサイト・メディアを作って運用したい

02 SOLUTIONS 課題と対応範囲

Web・業務システムからクラウド基盤まで。企画から保守運用まで、ひとつのチームで担います。

対応業界 金融・投資、教育、メディア、不動産、ゲーム、訪日観光、フィットネスなど、さまざまな業界の開発に携わってきました。

01 バイブコーディング・AIで作ったアプリを、本番で使えるようにしたい

困りごと

生成AIやノーコードで画面や試作は作れたが、ログイン・データ保存・公開の仕組みがない。

対応

最近では、生成AIにコードを書かせて（バイブコーディング）画面や試作（プロトタイプ）を作ってから相談してくださる方が増えています。完成イメージを最初から共有できるので、開発は速く進みます。ただ、多くは画面だけの試作です。そこに認証、データベース、インフラ、セキュリティ、監視、バックアップ、テストを整え、本番運用に耐える形にして公開・運用します。

関連実績

プロトタイプの本番化（認証・DB・インフラ・セキュリティ・運用）
（複数案件）

実績 p.4

02 業務を自動化したい、AIエージェントを作りたい

困りごと

生成AIを個人では使っているが、業務の流れに組み込めていない。

対応

生成AIを使う場合も、使わない場合も、集計・レポート作成・データ処理・問い合わせ対応のような繰り返しの業務を、自動化します。生成AIが向いている業務には生成AIを組み込み、決まった手順で済む業務は生成AIを使わないシステムで仕組み化します。自律的に調べて処理するAIエージェントの開発にも対応します。

関連実績

YouTube運用・AIエージェント基盤

<https://wizgeek.co.jp/works/video-ai-operations.html>

03 会員サイト・サブスク決済のサービスを立ち上げたい

困りごと

有料会員向けの動画・教材・コミュニティを始めたいが、決済と会員管理の組み合わせ方が分からない。

対応

会員登録、サブスクリプション（継続課金）などの課金、コンテンツ配信、管理画面。会員サイトに必要な部品をひとつのチームでそろえ、運営の時間まで含めて設計します。

関連実績

集客・MA・EC／決済・会員サービスの一貫開発

実績 p.4

04 業務システム・Web基盤をつくる、つくり直す

困りごと

表計算や手作業で回している業務を、システムにしたい。

対応

業務の流れを理解したうえで、API・画面・データ処理を設計します。金融や本人確認のように信頼性が問われる領域でも、要件整理から実装まで一貫して担当します。

関連実績

デジタル資産金融・顧客Web／API基盤

<https://wizgeek.co.jp/works/financial-web-api.html>

05 他社が作ったシステムを引き継いで、立て直したい

困りごと

前任の開発会社や担当者が離れ、誰もシステムに手を入れられない。

対応

前任の開発会社や担当者が離れた、ドキュメントがない、保守費が合わなくなった。そうしたシステムを、現状調査から引き継ぎます。運用を止めずに保守を続け、必要なら古いフレームワーク(レガシーシステム)やデータベースを最新の基盤へ移します。

関連実績

訪日外国人向けメディア・引き継ぎ／開発・AWS運用
実績 p.5

06 クラウド移行・AWSコスト削減・運用保守を任せたい

困りごと

サーバーの更新や移行が必要だが、社内に担当者がいない。

対応

AWSを中心に、移行の設計から構築、コスト削減、監視、保守運用まで。インフラをコードで管理し、使われ方に合わせて構成を見直し、障害に気づける状態にして動かし続けます。

関連実績

AWSアカウント最適化・コスト削減
<https://wizgeek.co.jp/works/aws-account-optimization.html>
この事例ではクラウド費用を約30%削減

07 Webサイト・メディアを作って運用したい

困りごと

会社や団体の公式サイトを作りたい、または作り直したい。

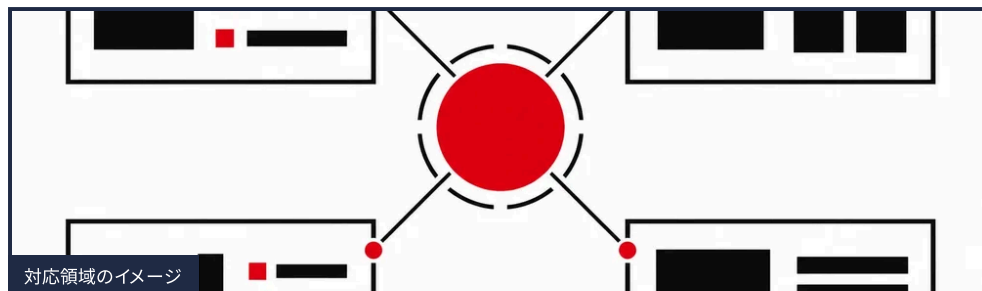
対応

コーポレートサイト、メディア、団体の公式サイトの制作と、WordPressサイトの保守・作り直し。作って終わりではなく、配信基盤と更新の運用まで含めて設計します。

関連実績

WordPressサイトの再構築・運用コスト削減(複数案件)
実績 p.5
この事例では月額の利用費を3~4割削減

04 WORKS 代表的な実績



集客・MA・EC／決済・会員サービスの一貫開発

集客から販売、会員体験まで、ひと続きでつくる。

教育 PHP Laravel AWS

概要

会員サービス、販売、マーケティングに関わる複数のシステムを、継続的に開発する取り組みです。

担当範囲

担当: 実務責任者・要件／設計主導・実装・チーム管理

対応

- 会員サービス・EC・MAツール・LP等の継続開発
- 会員・決済・認証機能と管理画面の実装
- インフラの構築・対応
- 複数案件の要件・設計の主導
- 社内エンジニアへの一部実装の分担とチーム管理

成果・価値

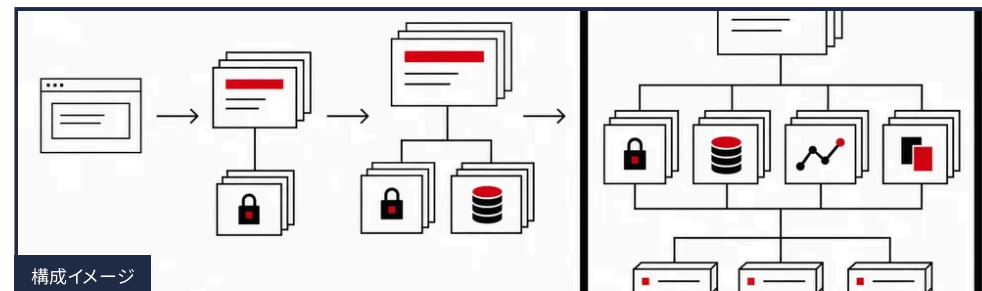
商品やサービスを売る事業なら、業界を問わず同じ流れで組み立てられます。

組み込める既存ツールの例

費用を抑えたい場合は、Marketo・Lステップ・L Harness・UTAGE などのMA、Mailchimp・SendGrid などのメール配信、WordPress・PowerCMS などのCMSを組み込む構成や、いまお使いのツールを活かす構成もご提案します。

この実績に近いご相談は <https://wizgeek.co.jp/#contact>

<https://wizgeek.co.jp/#contact>



プロトタイプの本番化(認証・DB・インフラ・セキュリティ・運用)(複数案件)

AIでかためたイメージを、本番開発の出発点に。

認証 データベース AWS

課題

画面や試作はあっても、認証・データベース・セキュリティ・運用の備えがない状態を、公開して運用できる形に整えること。

担当範囲

担当: 本番化設計・認証／DB／インフラ構築・セキュリティ強化・運用

対応

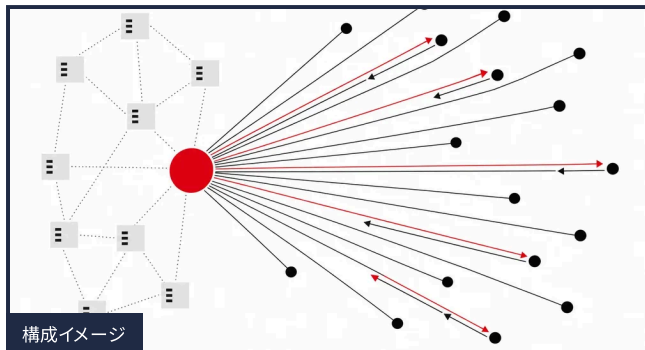
- 試作の構成と機能の把握
- 認証・データベースの設計と実装
- インフラ構築とセキュリティ強化
- 監視・バックアップの整備
- テストの整備と公開・運用

成果・価値

AIでかためた画面や試作を、本番開発の出発点にできることを示す事例です。認証・インフラ・セキュリティを整え、公開して運用まで対応します。

この実績に近いご相談は <https://wizgeek.co.jp/#contact>

05 WORKS 代表的な実績(続き)



構成イメージ

ライブ説明会の視聴・質問・アンケート運用システム

説明会の配信から質問・アンケートまで、
ひとつの画面で。

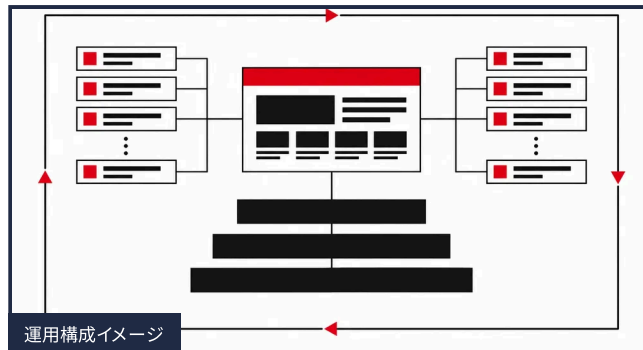
企業向けライブ説明会の視聴権管理・質問受付・アンケート・集計を担う顧客の要望に合わせて開発したシステム。映像配信は外部サービスに任せ、招待URL・リアルタイム通知・管理画面をサーバーレス構成で実装しました。

TypeScript

React

AWS

要件定義 / 設計 / 開発 / インフラ



運用構成イメージ

訪日外国人向けメディア・引き継ぎ／開発・AWS運用

更新が難しい基盤を、
運用を続けながら立て直す。

前任の保守担当者が離れた訪日外国人向けメディアを引き継ぎました。ドキュメントがなく、プラットフォームの更新も難しい状態でした。障害対応を繰り返しながら運用を続け、最終的にプラットフォームを更新して安定させました。アプリ開発、AWS基盤、リニューアル、記事データの移行まで、数年にわたって支えています。

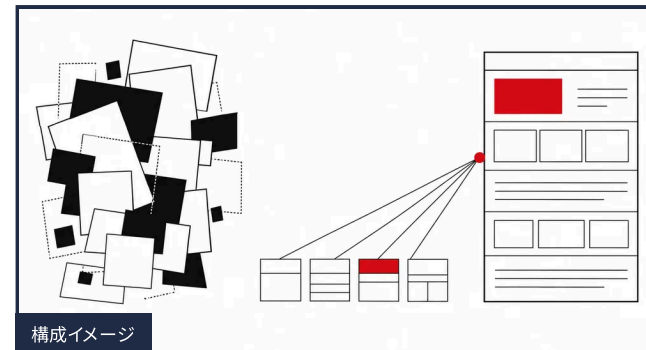
観光

Ruby on Rails

AWS

Terraform

開発 / インフラ / 運用



構成イメージ

WordPressサイトの再構築・運用コスト削減(複数案件)

落ちやすく高くつくサイトを、軽く作り直す。

プラグインや改修が重なって複雑になり、落ちやすく運用費もかさんでいたサイトを作り直しました。お話を聞いたうえで、静的化、WordPressと静的配信の組み合わせ、別のCMS、自前のCMSから最適な構成を選んでいきます。月額運用費を3〜4割削減した事例や、安定して落ちなくなった事例があります。レンタルサーバーからAWSへ移して安定させた事例もあります。

この事例では月額運用費を3〜4割削減

WordPress

静的配信

ヘッドレスCMS

設計 / インフラ / 運用

この実績に近いご相談は <https://wizgeek.co.jp/#contact>

この実績に近いご相談は <https://wizgeek.co.jp/#contact>

この実績に近いご相談は <https://wizgeek.co.jp/#contact>

公開している実績は全24件 (<https://wizgeek.co.jp/works/>)

<https://wizgeek.co.jp/#contact>

01

• SPEED & REVIEW

速く。要所は、
人が確かめる。

生成AIなどのツールも補助に使い、開発を速くしています。ただし、仕上げを任せることはしません。セキュリティ、データの扱い、決済や権限まわり。事故につながる要所は、長年システムを動かしてきたエンジニアが必ず確認します。どこを確かめるべきかを知っていることが、使い続けられるシステムの条件です。

02

• END-TO-END

企画から基盤まで、
ひとつのチームで。

要件整理から構築まで同じチームで担うので、判断が速く、ずれが起きにくい。

03

• RUN & EVOLVE

つくった後も、
長く動かす。

インフラも得意分野です。監視、バックアップ、更新のしやすさまで、最初から運用を前提につくります。AWSでの構築・移行・コスト最適化はもちろん、レンタルサーバーやVPSで動く小さなサイト・システムにも対応します。規模に合った構成を選び、動かし続けながら改善を重ねます。

07 PRICING 料金の目安と最初の一步

まず小さく始められる入口

AIで作った試作の本番化の診断

本番化の作業は別途お見積り

5万円～

保守運用(月額)

小規模なサイトで、稼働監視・バックアップ・WordPress等の更新に絞る場合は月3万円～。障害時の対応・修正は別途お見積り

月10万円～

引き継ぎ・現状調査

ソースコード・構成の調査、アカウント・環境の引き継ぎ、課題と対応案の報告書まで。修正・移行は別途お見積り

30万円～

サイトの作り直し・インフラ移行

80万円～

新規開発(業務システム・会員・決済)

200万円～

- 調査だけ、部分的な改修だけでも頼めますか → はい。引き継ぎ前の現状調査や、一部分の改修だけのご相談もお受けします。
- 要件が固まっていなくても相談できますか → できます。現状とご予算を伺い、何をどの順で進めるかを一緒に整理します。

金額はあくまで目安です(税別)。内容とご予算を伺ってお見積りします。

ご予算に合わせて、対応範囲や進め方を段階に分けるなど、調整してご提案します。

要件が固まる前でも、ご相談いただけます

2営業日以内に担当者からメールで返信します

<https://wizgeek.co.jp/#contact>



お問い合わせ後の流れ

01

返信

2営業日以内に担当者からメールで返信します。



02

ヒアリング

オンラインで、いまの状況と実現したいことを伺います。



03

ご提案

進め方と体制をご提案します。

契約形態

契約形態は選べますか？

請負（成果物での納品）、準委任（月額・稼働ベース）、ラボ型（チームのご提供）から、内容に合わせてご提案します。

対応地域

対応地域は？

全国のお客様に対応しています。打ち合わせから開発・運用まで原則リモートで進めており、常駐は行っていません。訪問が必要な場合はご相談ください。出張の場合は、交通費を別途いただきます。

着手の目安

相談から着手までの期間は？

内容と体制によりますが、最短3営業日～2週間ほどで着手できます。お急ぎの場合は、ご相談ください。

MISSION

業界をまたぐ視点で、 事業の新しい可能性をひらく。

ひとつの現場で生まれた技術や仕組みが、別の現場で思いがけない力を発揮することがあります。

私たちは、事業の企画やマーケティング・プロモーションから、要件定義・設計・開発、インフラ・ネットワークの構築と運用まで、ひと続きで扱います。いくつもの業界をまたいで見てきた視点と、お客様の現場の知見を持ち寄り、事業の組み立てから一緒に考えます。

VISION

つくって終わりにしない。 動き続ける事業を、 技術で支える。

AIで速くつくり、要所は人が確かめる。つくった後の運用と改善まで、同じチームで担います。

会社名 株式会社wizgeek

代表者 仲田 享司

設立 2010年4月9日

資本金 2,000,000円

従業員数 6名。案件の規模に応じて、協力会社と連携して体制を組みます。

法人番号 4010701024821

本社所在地 〒107-0052 東京都港区赤坂3-1-16 BIビル7F

オフィス 〒107-0052 東京都港区赤坂2-13-5 赤坂会館2F

取引銀行 三井住友銀行 / 住信SBIネット銀行

事業内容 ITソリューション・デジタルマーケティング等

お問い合わせ



<https://wizgeek.co.jp/#contact>

会社資料の内容は2026年9月時点／
株式会社wizgeek